

AUGMENTATION DE CAPITAL

Dental Monitoring a les dents longues

PAR ANNE JOLY | 12 mars 2019 | 796 mots - 22 conseil(s)



Le spécialiste de l'IA en dentisterie et orthodontie déjà accompagné par Naxicap Partners et Straumann AG boucle une levée de 42 M€ auprès du fonds européen Vitruvian Partners qui le valoriserait autour de 200 M€.

« Nous sommes seuls sur le marché de l'IA dentaire », assène **Philippe Salah** co-fondateur de Dental Monitoring avec William Ayache, déterminé à tout mettre en œuvre pour conserver son avance et s'imposer sur son marché. Dans cette perspective et pour financer son développement aux Etats-Unis et en Asie tout en renforçant son offre sur le marché mondial des dentistes généralistes, la jeune société vient de lever **45 M€** auprès de **Vitruvian Partners**. Engagé auprès des sociétés, de préférence technologiques, en forte croissance, l'investisseur européen coutumier des tickets supérieurs de 30 à 200 M€ investit donc en bas de fourchette et en deux tranches (30 + 15), **valorisant Dental Monitoring quelque 200 M€ selon nos sources**. **Naxicap Partners**, le suisse **Straumann AG** et une cinquantaine d'orthodontistes déjà présents au capital (lire ci-dessous) aux côtés des fondateurs -qui conservent la majorité à l'issue de ce tour- se sont dilués *pari passu*.

Innover et prendre des risques

Philippe Salah, Dental Monitoring



Fondé en 2015, Dental Monitoring a élaboré une plateforme d'IA, protégée par plus de 80 brevets, pour permettre aux dentistes et orthodontistes d'améliorer la prise en charge de leurs patients. La société a développé des solutions, fondées sur le *cloud*, permettant d'évaluer et surveiller les problèmes dentaires au sein du cabinet ou à distance, avec un smartphone. Via son partenariat avec Straumann AG, l'un des grands noms de l'industrie dentaire (implantologie), Dental Monitoring a déjà réussi à diffuser sa technologie à des millions de dentistes dans le monde entier... « Nous avons créé la société il y a quatre ans et, enregistrons

une croissance à deux chiffres chaque mois, assure Philippe Salah. Nous innovons, beaucoup, mais cela ne suffit plus ! Il nous faut prendre des risques, comme nouer des partenariats tel que celui que nous avons avec Straumann AG et ouvrir notre plateforme à l'ensemble des acteurs du dentaire ». Stratégie semble-t-il séduisante puisque Natixis Partners, mandaté pour orchestrer une levée de fonds qui aurait dû avoisiner 30 M€, n'aurait même pas eu le temps d'ouvrir le process qu'il préparait que Vitruvian se serait déjà mis sur les rangs. La société de gestion d'origine britannique avec environ **5 Md€ sous gestion**, très active dans le nord de l'Europe, notamment, n'avait jusqu'alors qu'une participation en France (Vestiaire Collective). Mais n'avait pas caché ses intentions de se pencher sur le cas des champions de la French Tech. « Et Dental Monitoring correspond parfaitement à ce que nous recherchons : des sociétés à très forte croissance, à fort contenu technologique, qui plus est dans la santé, une thématique que nous connaissons bien et un segment sur lequel Dental Monitoring se distingue parmi les plus innovants », commente Nicolas Macquin, *managing director* chez Vitruvian.

Transformer le marché dentaire

Nicolas Macquin, Vitruvian Partners



Avec ces fonds, Dental Monitoring renforcera sa présence en Asie et aux États-Unis, où il compte employer plus de 100 personnes d'ici à la fin de l'année, et poursuit le développement de produits innovants. Son objectif ? « Transformer l'ensemble du marché dentaire au niveau mondial », résume-t-on chez Vitruvian, « connu pour accompagner des sociétés en forte croissance à s'imposer sur des marchés qu'elles ont, pour la plupart du temps, créé », rappelle Philippe Salah. Aujourd'hui même sur le salon professionnel IDS à Cologne, le dirigeant présente les dernières nouveautés, développées avec Straumann : une nouvelle ScanBox pour capturer des images intra-orales des patients suivis, une

solution pour produire une pré-évaluation instantanée et automatique de l'état de la bouche des patients et une solution pour générer des simulations photo-réalistes du sourire des patients. Des solutions pour répondre aux besoins des dentistes avant, pendant et après le traitement, censées leur faire gagner du temps... et de l'argent, et qui visent à figurer parmi les « outils de base » des praticiens. Dental Monitoring enregistrerait aujourd'hui une poignée de M€ de chiffre d'affaires avec 150 collaborateurs mais compterait atteindre le point mort dès l'an prochain.

les intervenants de l'opération

- **Société cible ou acteur**
DENTAL MONITORING (DM)
- **Acquéreur ou Investisseur**
VITRUVIAN PARTNERS, Nicolas Macquin, Constance Vidot, Torsten Winkler, Jan Oechsner
- **Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale**
GOODWIN, Jérôme Jouhanneaud, Simon Servan-Schreiber, Crina Gealatu,
DS AVOCATS, Benoît Charrière-Bournazel, Gacia Kazandjian, Emma Quercy, Alexandra Nguon
- **Acq. DD Financière**
KPMG TS, Vincent Delmas
- **Acq. Conseil Stratégique**
ELEVEN STRATEGY, Christopher Rischard, Thibault Mangin
- **Société Banquier d'Affaires / Conseil M&A**
NATIXIS PARTNERS, François Rivalland, Joseph El Houry, Guillaume Decombe
- **Société Avocat d'Affaires Corporate**
Patrice Frovo,
EDGE AVOCATS, Matthieu Lochardet, Magalie Delandsheer