

BUILD UP

Ipelec construit un deuxième build-up

Dans le portefeuille de Naxicap Partners depuis 2016, le concepteur de kits préfabriqués pour la construction de maisons individuelles acquiert, auprès de l'un de ses co-fondateurs, AD-CA générant un chiffre d'affaires d'environ 8 M€.

Par **Jean-Philippe Mas**

Publié le 2 avr. 2021 à 11:23, mis à jour le 2 avr. 2021 à 17:10 - 26 conseils



Ipelec signe sa deuxième opération de croissance externe depuis la prise de contrôle de **Naxicap Partners** en 2016 (lire ci-dessous). Implanté à Saint-Etienne du Rouvray en Seine-Maritime, le concepteur de kits préfabriqués pour la construction de maisons individuelles réalise l'acquisition de son homologue deux-sévrien **AD-CA** à l'issue de discussions menées de gré à gré. **Wilfried Berson**, le président et co-fondateur aux cotés de Dominique Menard de ce dernier, fut accompagné par l'équipe d'**Entrepreneurs & Finance**. Détenteur de l'**intégralité des titres**, il ne sera plus actionnaire post-opération. Créé en 2001 et employant une quarantaine de salariés, AD-CA intervient dans la réalisation de **pieuvres électriques et hydrauliques** à destination des principaux acteurs de l'industrie touristique, de la construction modulaire (hors-site) et des constructeurs de maisons individuelles. **Près de 20 000 unités** sont produites chaque année pour un **chiffre d'affaires d'environ 8 M€** réalisé sur un exercice se clôturant le 30 septembre dernier avec un impact limité de la crise sanitaire. Cette année, la société table sur des **revenus similaires** à l'année précédente.

D'autres acquisitions dans le viseur

Cette opération de croissance externe permet à Ipelec de **diversifier ses marchés d'intervention**. Historiquement présente dans le marché de la construction de maisons individuelles, la structure présidée par **Michel Français** s'installe désormais dans le tourisme et plus particulièrement dans le secteur nautique. Son offre comprend **trois familles de produits**, le kit électrique, le kit plomberie chauffage et le kit plomberie sanitaire. Accompagné pour l'occasion par Adviso Partners, son conseil financier historique, le groupe normand s'appuie sur **trois sites de production** pour un effectif de 200 personnes. Avec l'intégration d'AD-CA financée sur la trésorerie disponible, **son chiffre d'affaires dépassera 50 M€** contre 27 M€ au moment de l'arrivée de Naxicap Partners. Sous l'impulsion de ce dernier, il devrait boucler d'autres rachats dans les prochains mois.

[LIRE AUSSI](#)

→ [Ipelec assemble un premier build-up \(20/07/2018\)](#)

→ [Ipelec bâtit avec un fonds \(19/01/2016\)](#)

France ▼ Nouvelle-Aquitaine ▼ Immobilier & construction, bâtiment

Voir la fiche de : [IPELEC](#)

Voir la fiche de : [AD-CA](#)

Voir la fiche de : [NAXICAP PARTNERS](#)

Les intervenants de l'opération AD-CA

Société cible AD-CA

Acquéreur ou Investisseur IPELEC , NAXICAP PARTNERS

Cédant FONDATEUR(S) , Wilfried Berson

Acquéreur Banquier d'Affaires / Conseil M&A ADVISO PARTNERS , Guillaume Capelle , Antoine Carré

Acquéreur Avocat Corporate FIDAL , Christophe Bizieau , EDGE AVOCATS , Claire Baufine-Ducrocq

Acq. DD Juridique et Fiscale EDGE AVOCATS , Magalie Delandsheer , Edouard Poupinel , KEELS AVOCATS , Hélène Leclère , Laurent Partouche

Acq. DD Financière ADVANCE CAPITAL , Thomas Récipon , Jean-Charles Rousseau , Dylan Carry

Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A ENTREPRENEURS & FINANCE , Matthieu Cassone , Mathieu Larrue , Christopher Soupiron

Cédant Avocat corporate TEN FRANCE , Fabrice Aristide

VDD Financière SOREC EXPERTISE & AUDIT , Bruno Freulon , Jacques Favre

[Voir la fiche détaillée de l'opération](#)